

Riccardo BAGLINI

VIA [REDACTED]
[REDACTED]

Summary

Importante esperienza nel ruolo di Amministratore Delegato/Direttore Generale. Specializzato in start-up di branch/business unit e aziende (business plan, fund raising, development roadmapping, development implementation e monitoring) con particolare riferimento all'implementazione della rete commerciale e allo sviluppo dei ricavi. Ottima capacità di analisi, pianificazione e gestione di progetti complessi nel rispetto di tempo, costi e risultati. Qualificato nello sviluppo dell'innovazione tecnologica. Ottima attitudine alla comunicazione e al lavoro di gruppo.

Esperienze Professionali

Dal 11/2015

Geste S.r.l.-Gestione Servizi Territoriali-Pisa-Italia

società in-house per i servizi alla persona e di manutenzione del patrimonio pubblico del Comune di San Giuliano Terme.

Chief Executive Officer/Chief Financial Officer

- Definizione delle linee guida strategiche e degli obiettivi gestionali da perseguire a livello aziendale;
- Predisposizione e attuazione del piano industriale nel rispetto degli obiettivi delle singole business unit;
- Gestione operativa e finanziaria del gruppo che ha una struttura di 70 dipendenti e 4,5 M€ di fatturato.

Dal 09/2013

Consulente-Temporary Manager

Attività di consulenza su gestione economico-finanziaria, sviluppo strategico e operazioni M&A per società di vari settori merceologici quali energie rinnovabili, ingegneria, ICT, elettronica e biomedicale.

11/2009-08/2013

Gruppo En-eco

General contractor per la realizzazione di impianti fotovoltaici. Produzione di turbine eoliche e pannelli fotovoltaici flessibili e ultraleggeri, commercializzazione di sistemi integrati per la produzione di energia da fonte rinnovabile.

11/2009-08/2013

EN-ECO S.p.A.-Firenze-Italia

società di consulenza in ingegneria per le energie rinnovabili.

Chief Executive Officer/Chief Financial Officer

- Definizione delle linee guida strategiche e degli obiettivi gestionali da perseguire a livello aziendale;
- Fund-raising e programmazione finanziaria;
- Predisposizione e attuazione del piano industriale nel rispetto degli obiettivi delle singole business unit;
- Definizione strategica e implementazione operativa della struttura commerciale e marketing dell'azienda;

- Fund-raising per l'implementazione dei successivi piani industriali;
- Gestione dello start-up delle società controllate;
- Gestione operativa e finanziaria del gruppo che ha portato l'azienda ad una struttura di 50 dipendenti e 6,5 M€ di fatturato consolidato.

Obiettivi raggiunti:

Creazione della business unit per la realizzazione di impianti fotovoltaici industriali;

Creazione di uno start-up industriale per la produzione di pale eoliche in fibra di carbonio (gamma di 3 tipologie di turbine e 2 tipologie di prodotti integrati);

Creazione e start-up di una società di diritto rumeno per lo sviluppo di attività di system-integrator;

Introduzione di un fondo d'investimento nel capitale sociale;

Acquisizione di un ramo d'azienda e realizzazione di uno start-up industriale per la produzione di pannelli fotovoltaici flessibili;

Creazione del sistema di controllo di gestione di gruppo;

Creazione e implementazione del sistema gestionale integrato;

Creazione di una rete di vendita internazionale.

01/2012-10/2013

Enecom s.r.l.–Firenze-Italia

Produzione di pannelli fotovoltaici flessibili e ultraleggeri.

Chief Executive Officer/Chief Financial Officer

- Definizione delle linee guida strategiche e degli obiettivi gestionali da perseguire a livello aziendale;
- Predisposizione e attuazione del piano industriale nel rispetto degli obiettivi previsti;
- Gestione operativa e finanziari dell'azienda che a 6 mesi dall'attivazione della produzione ha portato l'azienda ad un fatturato di circa 0,5M€.

Obiettivi raggiunti:

Creazione della business unit per la realizzazione di impianti fotovoltaici industriali;

Start-up della sede produttiva, in grado di lavorare su 3 turni, comprensivo della parte di provisioning degli strumenti di produzione e dei materiali;

Creazione di una gamma di prodotti composta da 12 tipologie di pannelli e 3 tipologie di prodotti integrati;

Creazione di un sistema di controllo di gestione;

Creazione di un sistema di e-commerce per la vendita dei prodotti aziendali.

05/2007- 11/2009

D'Appolonia SpA –Genova-Italia

Società di consulenza in Ingegneria/Divisione Innovazione

Branch Manager

- Consulenza per attività di technology assessment, technology scouting, product intelligence, technology transfer, new products engineering e innovation financing, innovation e programme management;
- Start-up e gestione operativa di una nuova sede aziendale in Toscana;
- Sviluppo commerciale della branch.

Obiettivi raggiunti:

Gestione dell'attività commerciale dell'unità locale che al termine del primo anno di attività ha raggiunto un fatturato di 2M€ per consulenze d'ingegneria con 5 persone di staff.

Progetti principali

Progetto NANOMUBIOP (project coordinator): progetto COLLECTIVE per la realizzazione di sistemi innovativi di diagnostica basati sui nano-materiali per la detezione del papilloma virus (HPV) (8 partner -3 M€ di contributo comunitario);

Progetto LEAPFROG (project coordinator): progetto integrato con obiettivo l'innovazione di processo e di profotto nella filiera del tessile con particolare riferimento a sistemi automatici di produzione (35 partner-24M€ di contributo comunitario);

Gestione come project manager di vari progetti specifici di sviluppo prodotto/processo per clienti industriali principalmente nei settori chimico, biomedicale, energie rinnovabili, meccanico, tessile, aerospaziale e della robotica avanzata. L'attività comprendeva anche la stesura del business plan relativo allo sviluppo del progetto industriale e della start-up della business unit/azienda identificata.

05/2006 a 05/ 2007

Welcome Italia s.p.A.-Massarosa (LU)-Italia

Società di servizi nel settore delle telecomunicazioni

Product Manager

- Benchmarking e gestione di conto economico di prodotto;
- Gestione key client e offerte custom;
- Sviluppo di nuovi prodotti e servizi;
- Redazione dell'offerta commerciale;
- Formazione e gestione della forza vendita su prodotti innovativi.

07/2003 a 05/2006

Sviluppo Italia Toscana s.c.p.A.-Massa-Italia

Agenzia locale di sviluppo

Project Manager

- Proposal design e project management di progetti di ricerca e innovazione in ambito europeo per partenariati transnazionali;
- Valutazione e controllo tecnico/economico di progetti di ricerca finanziati dalla Regione Toscana;
- Specializzazione nella gestione dello sfruttamento della proprietà intellettuale con particolare riferimento ai progetti di ricerca e sviluppo in partnership.

Altre esperienze professionali

2011

Co-fondatore dell' Associazione **Green Lab**, che unisce 20 aziende toscane che operano nel settore delle energie rinnovabili, con la finalità di fare rete per diffondere l'utilizzo delle energie alternative e supportare la pubblica amministrazione nella politica degli investimenti energetici.

Istruzione e Formazione

2009

Corso sullo sviluppo dell'innovazione tecnologica e sugli strumenti per la generazione dell'innovazione (e.g. metodologia TRIZ);

2008

Corso sulla rendicontazione nei progetti comunitari del Settimo Programma Quadro;

2006

Corso sulla rendicontazione nei progetti comunitari del Sesto Programma Quadro;

2005

Corso sulla gestione della proprietà intellettuale presso il WIPO di Ginevra;

2005

Corso in Commissione Europea sulla gestione della proprietà intellettuale nei progetti comunitari.

03/2003 – 10/2003

M.I.B., Area Science Park- Trieste

Master per Manager in Radiocomunicazioni e Tecnologia dell'Informazione - Citazione di merito;

02/2003

Esame di stato per l'abilitazione alla professione di ingegnere - Pisa;

12/2002

Università degli Studi di Pisa-Facoltà d' Ingegneria di Pisa
Laurea In Ingegneria Elettronica con tesi su:"Sistema ingeribile e localizzabile per il rilascio controllato dei farmaci".

Lingue Straniere:

Inglese: Ottimo

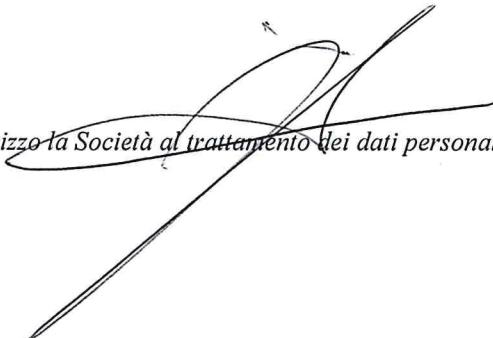
Tedesco: Scolastico

Dati personali

Nazionalità: italiana

Data di nascita 25.06.1972

Coniugato, un figlio


Autorizzo la Società al trattamento dei dati personali ai sensi della legge n. 196/03